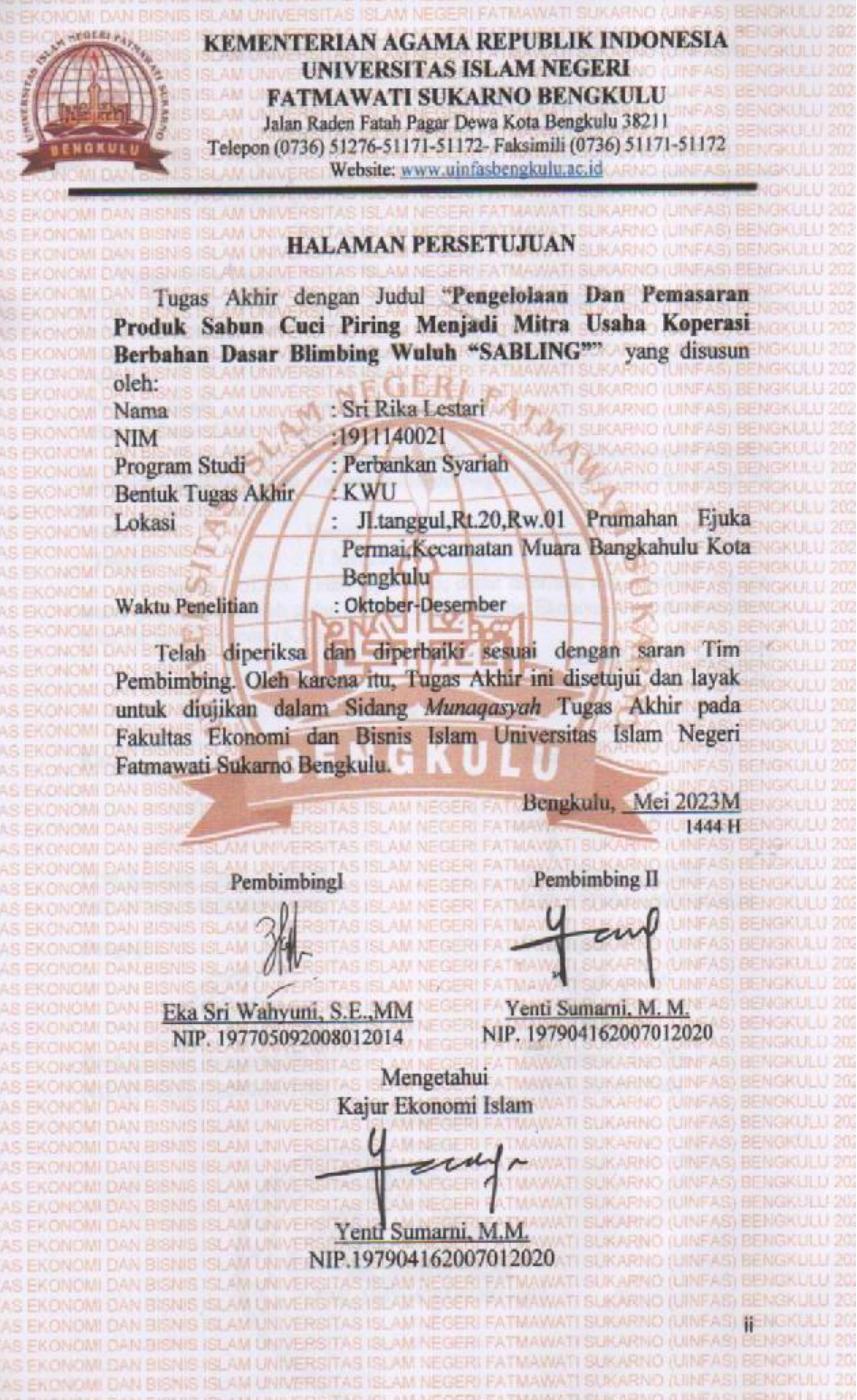


**PENGELOLAAN DAN PEMASARAN PRODUK SABUN
CUCI PIRING MENJADI MITRA USAHA KOPRASI
BERBAHAN DASAR BELIMBING WULUH
“SABLING”**



**PRODI PERBANKAN SYARIAH
FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS ISLAM
UNIVERSITAS ISLAM NEGERI FATMAWATI
SUKARNO BENGKULU
BENGKULU, 2023 M/1444**



KEMENTERIAN AGAMA REPUBLIK INDONESIA

UNIVERSITAS ISLAM NEGERI

FATMAWATI SUKARNO BENGKULU

Jalan Raden Fatah Pagar Dewa Kota Bengkulu 38211

Telpon (0736) 51276-51171-51172 Faksimili (0736) 51171-51172

Website: www.uinfasbengkulu.ac.id

HALAMAN PERSETUJUAN

Tugas Akhir dengan Judul "Pengelolaan Dan Pemasaran Produk Sabun Cuci Piring Menjadi Mitra Usaha Koperasi Berbahan Dasar Blimming Wuluh "SABLING"" yang disusun oleh:

Nama : Sri Rika Lestari

NIM : 1911140021

Program Studi : Perbankan Syariah

Bentuk Tugas Akhir : KWU

Lokasi : Jl.tanggul,Rt.20,Rw.01 Prumahan Ejuka

Permai,Kecamatan Muara Bangkahulu Kota

Bengkulu

Waktu Penelitian : Oktober-Desember

Telah diperiksa dan diperbaiki sesuai dengan saran Tim

Pembimbing. Oleh karena itu, Tugas Akhir ini disetujui dan layak

untuk diujikan dalam Sidang *Munaqasyah* Tugas Akhir pada

Fakultas Ekonomi dan Bisnis Islam Universitas Islam Negeri

Fatmawati Sukarno Bengkulu.

Bengkulu, Mei 2023M

1444 H

Pembimbing I

Eka Sri Wahyuni, S.E,MM

NIP. 197705092008012014

Pembimbing II

Yenti Sumarni, M. M.

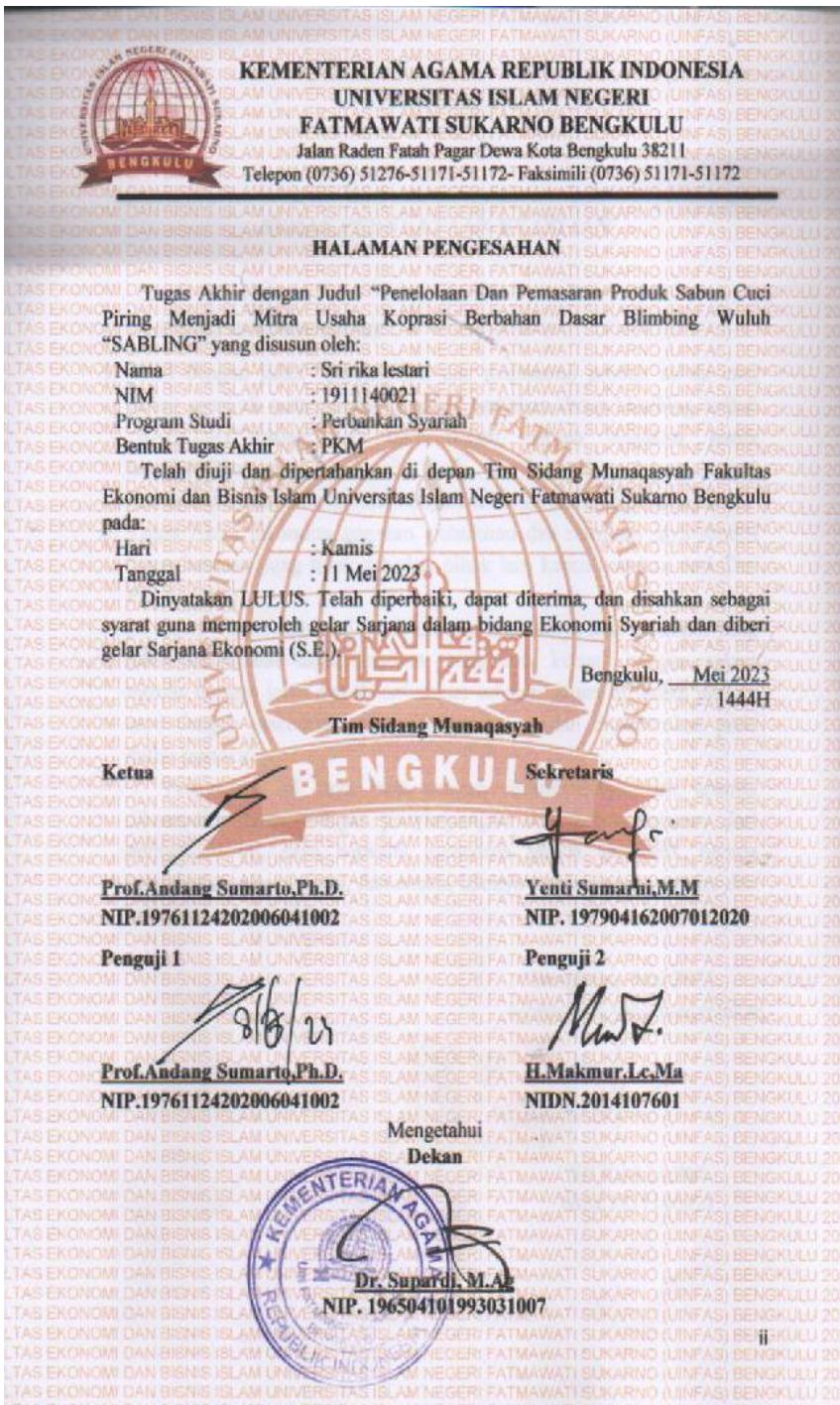
NIP. 197904162007012020

Mengetahui:

Kajur Ekonomi Islam

Yenti Sumarni, M. M.

NIP.197904162007012020



SURAT PERNYATAAN KEASLIAN

Dengan ini saya menyatakan:

1. PKM dengan judul “pengelolaan dan pemasaran produk sabun cuci piring menjadi mitra usaha koperasi berbahan dasar blimbing wuluh “SABLING”” adalah asli dan belum pernah diajukan untuk mendapatkan gelar akademik, baik di Universitas Islam Negeri Fatmawati Sukarno Bengkulu maupun di Perguruan Tinggi lainnya.
2. Tugas Akhir ini murni gagasan, pemikiran dan rumusan saya sendiri tanpa bantuan yang tidak sah dari pihak lain kecuali arahan dari Tim Pembimbing.
3. Di dalam Tugas Akhir ini tidak terdapat hasil karya atau pendapat yang telah ditulis atau dipublikasikan orang lain, kecuali kutipan secara tertulis dengan jelas dan dicantumkan sebagai acuan di dalam naskah saya dengan disebutkan nama pengarangnya dan dicantumkan pada daftar pustaka.

Pernyataan ini saya buat dengan sesungguhnya, dan apabila dikemudian hari terdapat penyimpangan dan ketidakbenaran dari pernyataan ini, saya bersedia menerima sanksi akademik berupa pencabutan gelar sarjana, dan sanksi lainnya sesuai dengan norma dan ketentuan yang berlaku.

Bengkulu, Mei 2023
Mahasiswa yang menyatakan,



Sri Rika Lestari
NIM.1911140021

ABSTRAK
“Pengolahan Dan Pemasaran Produk Sabun Cuci Piring
Menjadi Mitra Usaha Koprasi Berbahan Dasr Belimbing
Wuluh” “SABLING”

Oleh Sri Rika Lestari_1911140021

penulis penelitian ini adalah untuk mengetahui manajemen produksi dan pemasaran abun cuci piring menjadi salah satu mitra usaha koperasi. Proses pembuatan sabun cuci piring ini dilakukan dengan standar operasional dengan memakai sarung tangan,masker,dan dilakukan secara bersih. Metode pemasaran yang digunakan *secara face to face*, selain itu pemasaran produk dilakukan dengan media *cosial*,dan juga penitipan barang kepada koperasi dan warung-warung terdekat. Manajemen produk dan pemasaran harus dilakukan dengan efektif sehingga penjualan meningkat. Kegiatan Tujuan manajemen produksi dan pemasaran umumnya mempusukan diri pada penyelenggara pembuatan produk, mengontrol produk yang akan dibuat, penetapan harga dan cara promosi yang dalam hal ini dikenal sebagai sebagai bauran pemasaran. dan bagaimana cara produksi dan pemasaran sabun cuci piring yang benar dan menjadi salah satu sumber pengetahuan tentang proses produksi dan pemasaran sabun cuci piring kepada masyarakat terutama kota bengkulu

Kata kunci : Pengelolaan,Pemasaran,Sabun, Menjadi Mitra Usaha Koperasi.

ABSTRACT

“Processing And Marketing Of Dishwashing Soap Products To Become Cooperative Business Partnerd Made Ftom Belimbinh Wuluh” (SABLING)

By Sri Rika Lestari_nim.1911140021

The author of this study is to find out the production and marketing management of dishwashing ash as one of the cooperative business partners. The process of making dish soap is carried out according to operational standards by wearing gloves and a mask. The marketing method used is face-to-face, besides that product marketing is carried out with social media, and also processing goods to the nearest cooperatives and stalls. Product management and marketing must be carried out effectively so that sales increase. Activities The objectives of production and marketing management generally focus on implementing product manufacture, controlling the product to be made, pricing and promotion methods, which in this case is known as the marketing mix. and how to produce and market dishwashing soap correctly and become a source of knowledge about the process of production and marketing of dishwashing soap to the public, especially the city of Bengkulu

Keywords : Management, Marketing, Soap, Become a Cooperative Business Partn

MOTTO

“Jangan Pergi Mengikuti Kemana Jalan Akan Berujung. Buat
Jalanmu Sendiri Dan Tinggalkanlah Jejak”

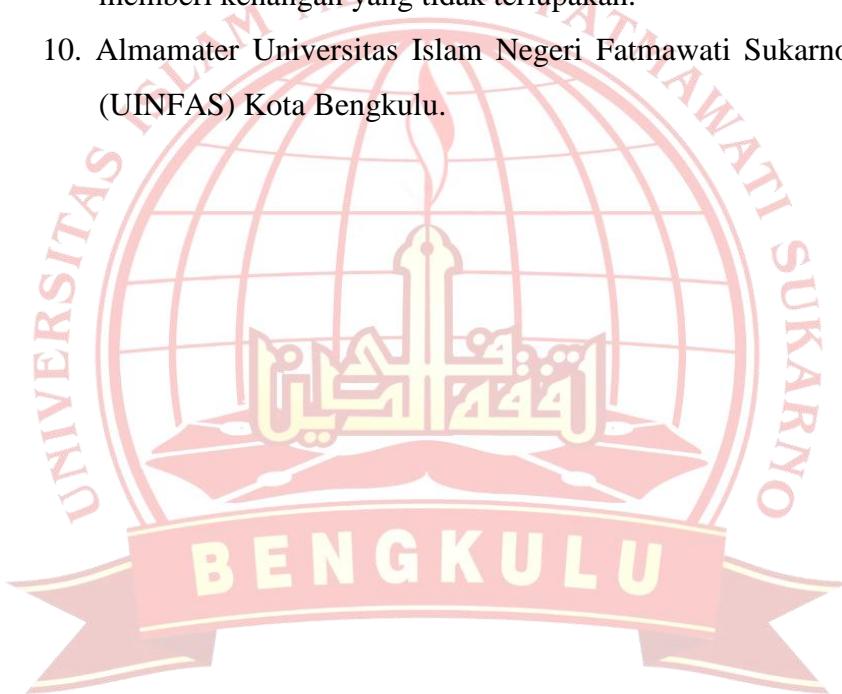


PERSEMBAHAN

Kupersembahkan skripsi ini untuk :

1. Allah SWT yang telah memberikan rahmat dan karunia-nya sehingga saya bisa menyelesaikan skripsi ini.
2. Kedua orang tuaku tersayang, ayahnda Syafril tercinta dan Ibunda Wapina tercinta yang telah memberikan doa, dukungan dan motivasi selalu. Terima kasih atas segala jasa dan kasih sayang yang tak terhingga sampai saat ini.
3. Herlina Yustati, MA.Ek selaku Pembimbing Akademik yang telah banyak memberi saran, nasehat dan semangat untukku.
4. Eka Sri Wahyuni, MM Pembimbing I yang selalu meluangkan waktu dan memberikan arahan dalam penyelesaian skripsi ini.
5. Yenti Sumarni, M.M Selaku Pembimbing II yang selalu meluangkan waktu dan arahan dalam penyelesaian skripsi ini.
6. Andri Bastian,terimakasih telah menjadi penyemangat dan selalu memberikan motivasi, saran, support serta pertolongan selama mengerjakan skripsi ini dari awal hingga akhir.
7. sahabatku tersayang miranda julia, oktavia, terima kasih selalu mendukung dan memberikan saran untuk terus berjuang dan mensuksekan Skripsi ini.

8. Teman-teman seperjuangan, dan tim seperjuanganku Sanlona Sari terima kasih atas motivasi dan semangat selalu sudah berjuang bersama dalam menyelesaikan skripsi ini.
9. Keluarga besar PBS A angkatan 2019 yang telah memberikan kekuatan untuk terus berjuang sekaligus memberi kenangan yang tidak terlupakan.
10. Almamater Universitas Islam Negeri Fatmawati Sukarno (UINFAS) Kota Bengkulu.



KATA PENGANTAR

Puji dan syukur ke hadirat Allah SWT atas segala nikmat dan karunianya sehingga penulis dapat menyelesaikan PKM yang berjudul " Pengolahan Dan Pemasaran Sabun cuci piring menjadi mitra usaha koprasa berbahan dasar belimbing wuluh "SABLING"". Shalawat dan salam untuk Nabi besar Muhammad SAW, yang telah berjuang untuk menyampaikan ajaran Islam sehingga umat Islam mendapatkan petunjuk ke jalan yang lurus baik di dunia maupun akhirat.

Penyusunan skripsi ini bertujuan untuk mengungkap masalah optimasi penjualan produk agar mendapatkan keuntungan yang maksimal dan untuk memenuhi salah satu syarat guna memperoleh gelar Sarjana Ekonomi Islam (S.E) pada Program Studi Ekonomi dan Bisnis Islam Jurusan Perbankan Syariah pada Fakultas Ekonomi dan Bisnis Islam Universitas Islam Negeri Fatmawati Sukarno Bengkulu.

Dalam proses penyusunan tugas akhir ini, penulis mendapat bantuan dari berbagai pihak. Dengan demikian penulis ingin izinkan penulis mengucapkan rasa terima kasih kepada :

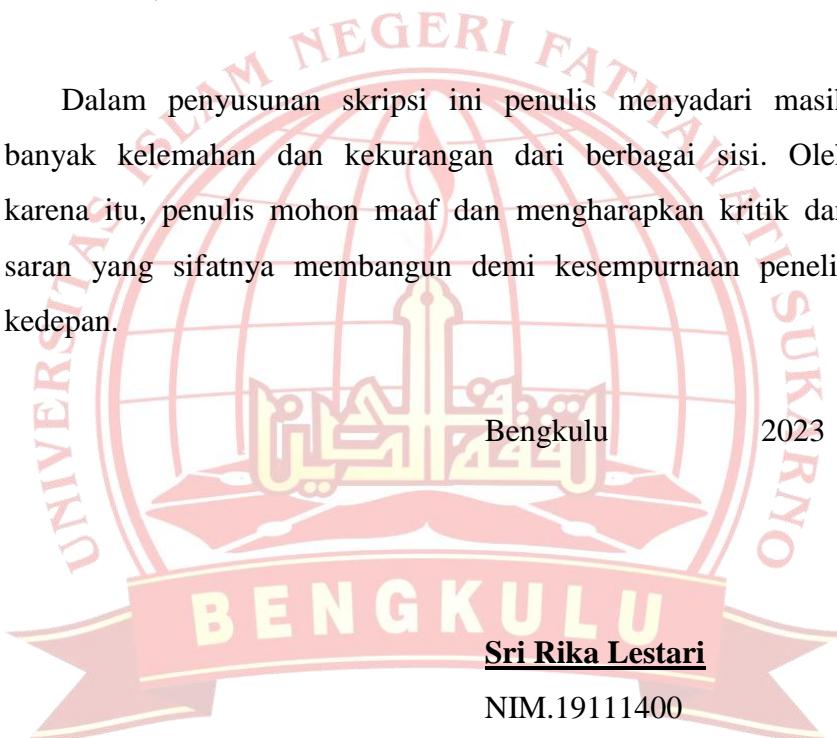
1. Prof. Dr. KH. Zulkarnain Dali M.Pd selaku Rektor (UINFAS) Bengkulu yang telah memberikan kesempatan kepada kami untuk membina ilmu di

Universitas Agama Islam Negeri Fatmawati Sukarno (UINFAS) Kota Bengkulu.

2. Dr.H. Supardi Mursalin, M.A, selaku Dekan Fakultas Ekonomi dan Bisnis Islam Universitas Agama Islam Negeri Fatmawati Sukarno Kota Bengkulu yang telah memberikan kemudahan kepada kami selama masa perkuliahan.
3. Yetti Sumarni, SE, MM Ketua Jurusan Ekonomi Islam Fakultas Ekonomi dan Bisnis Islam Universitas Agama Islam Negeri Fatmawati Sukarno (UINFAS) Kota Bengkulu yang telah memberikan failitas dalam menimba ilmu pengetahuan.
4. Eka Sri Wahyuni, MM selaku pembimbing I yang telah meluangkan waktunya untuk membimbing dan memberikan bimbingan pada penulisan tugas akhir ini.
5. Yenti Sumarni, M.M selaku pembimbing II, yang telah meluangkan waktunya untuk membimbing dan memberikan bimbingan pada penulisan tugas akhir ini.
6. Kedua orang tua Penulis yang selalu mendukung kesuksesan penulis.
7. Bapak dan Ibu dosen Fakultas Ekonomi dan Bisnis Islam Universitas Agama Islam Negeri Fatmawati Sukarno (UINFAS) Kota Bengkulu yang telah mengajar dan membimbing serta memberikan berbagai ilmunya dengan penuh keikhlasan.

8. Staf dan karyawan Fakultas Ekonomi dan Bisnis Islam Universitas Agama Islam Negeri Fatmawati Sukarno (UINFAS) Kota Bengkulu yang telah memberikan pelayanan dengan baik dalam hal administrasi.
9. Semua pihak yang telah membantu dalam penulian skripsi ini.

Dalam penyusunan skripsi ini penulis menyadari masih banyak kelemahan dan kekurangan dari berbagai sisi. Oleh karena itu, penulis mohon maaf dan mengharapkan kritik dan saran yang sifatnya membangun demi kesempurnaan penelis kedepan.



DAFTAR ISI

HALAMAN JUDUL

PERSETUJUAN PEMBIMBINGi

PENGESAHAN..........ii

PERYATAAN KEASLIANiii

ABSTRAKiv

ABSTRACT v

MOTTO vi

PERSEMBAHANviii

KATA PENGANTARxi

DAFTAR ISIxiii

DAFTAR TABELxiv

DAFTAR GAMBAR xv

DAFTAR LAMPIRAN..........xvi

BAB I PENDAHULUAN

A. Latar Belakang 1

B. Perumusan Masalah..... 8

C. Tujuan Program..... 8

D. Manfaat Program..... 9

E. Luaran Yang Diharapkan 9

BAB II TINJAWAN PUSTA

A. Pemasaran Syari'ah 10

B. Pengelolaan Produk..... 14

C. Koperasi 16

D. Blimbing Wuluh..... 23

| | |
|--------------------------------|----|
| E. Manfaat Blimming Wuluh..... | 28 |
| F. Sabun Blimming Wuluh..... | 30 |

BAB III METODE PELAKSANAAN

| | |
|---|----|
| A. Waktu Dan Tempat Pelaksanaan..... | 33 |
| B. Alat Dan Bahan | 33 |
| C. Proses Pembuatan..... | 34 |
| D. Pangsa Pasar..... | 35 |
| E. Proses Pemasaran | 37 |
| F. Analisis Kelayakan Usaha/Program | 37 |
| G. Analisis Keuntungan | 39 |
| H. Rencana Anggaran Biaya | 40 |
| I. Rencana Jadwal Kegiatan..... | 42 |

BAB IV HASIL YANG DICAPAI DAN POTENSI

KEBERLANJUTAN

| | |
|---|----|
| A. Gambaran Umum Produk..... | 44 |
| B. Hasil Yang Dicapai Berdasarkan Luaran Program | 45 |
| C. Potensi Keberlanjutan Program..... | 46 |

BAB V PENUTUP

| | |
|--------------------|----|
| A. Evaluasi | 51 |
| B. Kesimpulan..... | 51 |
| C. Saran..... | 52 |

DAFTAR FUSTAKA54

LAMPIRAN.....58

DAFTAR TABEL

| | |
|--|----|
| Tabel 3.1 Anggaran Biaya Sabun Cuci Piring (SABLING) | 41 |
| Tabel 3.2 Jadwal Kegiatan Sabun Cuci Piring (SABLING)..... | 43 |



DAFTAR GAMBAR

Gambar 4.1 *Brand Sabun Cuci Piring “SABLING”*.....45



DAFTAR LAMPIRAN

| | |
|---|----|
| Lampiran 1 Biodata Diri | 59 |
| Lampiran 2 Daftar Nilai Pembimbing I | 60 |
| Lampiran 3 Daftar Nilai Pembimbing II | 62 |
| Lampiran 4 Lembar Bimbingan Pembimbing I | 64 |
| Lampiran 5 Lembar Bimbingan Pembimbing II | 66 |
| Lampiran 6 Plagiat | 68 |
| Lampiran 7 Format Validasi Tugas Akhir | 69 |
| Lampiran 8 Sertifikat Hki | 71 |
| Lampiran 9 Foto Dokumentasi | |

